Za co vám budou platit?

Kam se ztratila naše bezpečná IT bublina?

Pavel Šimerda

2026-11-08

Co se stalo?

- Fungovalo to spíše jako hračka
- Lidi to nechávalo celkem v klidu
- Během let se zlepšovaly výstupy
- Zadání bylo možné předat komentářem

© 2026 Pavel Šimerda

- Už dostává na vstup existující kód
- Umí doplňovat kód do vybraného místa
- Bere v potaz celý okolní kontext
- Pořád velmi primitivní doplňovátko

© 2026 Pavel Šimerda

- Už můžeme mluvit o agentovi s napojením na nástroje
- Agent pomocí LLM vyhodnocuje operace k provedení
- Pracuje ve více na sebe navazujících krocích
- Uživatel může sledovat výstup několika kroků
- Změny se projeví přímo v pracovním prostředí

© 2026 Pavel Šimerda

- Člověk zadá cíl místo jednotlivých kroků
- Agent prozkoumá repozitář a naplánuje postup
- Agent upravuje kód, testuje a reaguje na chyby
- Může změnu začlenit do společného repozitáře
- Novou verzi může i autonomně uvést do produkce

© 2026 Pavel Šimerda

- Úpravy kódu na základě požadavků
- Zadání si bere z konverzace s uživatelem
- Umí vysvětlovat existující kód
- Zvládne zpracovat například hlášení chyby



K.C. Green, Gunshow 648 (2013)

© 2026 Pavel Šimerda

- Agentní vývoj zásadně mění situaci
- Spoustu věcí je teď možné „nechat vyřešit“
- Tohle už zavání změnou paradigmatu

© 2026 Pavel Šimerda

Co to znamená?

- Doposud bylo možné se schovávat za rutinní práci
- Zároveň mohl člověk zůstat schovaný v IT bublině
- Kontakt se zákazníkem mohli řešit jiní lidé
- Na kariéru v IT stačila technická zdatnost

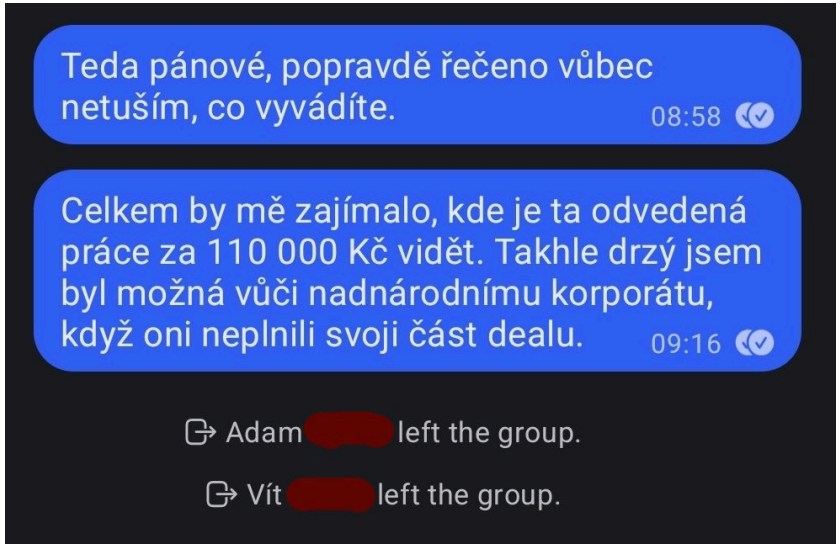
© 2026 Pavel Šimerda

- Dříve se lidé báli, že programovat nezvládnou
- Dneska promptuje kdekdo a kód si nechává generovat
- Mnozí mají pocit, že tímto způsobem dokážou cokoliv
- Softwarový vývoj tak ztratil auru tajemna a magie
- Na trhu máte spoustu nové konkurence

© 2026 Pavel Šimerda

Když zákazník není spokojený

- Dnešní zákazník porovnává zakázku s promptováním
- Pokud nedodáváte, může to zkusit vytvořit sám
- Případně může požádat kohokoli z nevývojářů
- Nemůžete už od něj čekat toleranci a trpělivost
- Nebude na alfa verzi čekat několik měsíců



© 2026 Pavel Šimerda

- Už tedy nestačí dodat nějaký výsledek
- Přijít s nějakou ukázkou dneska dokáže kdokoli
- Potřebujete dodávat tak, aby zákazník neuvažoval o změně
- Řešení snadných úkolů už nelze prodávat jako celé řešení
- Zákazník potřebuje partnera, kterému může důvěřovat

© 2026 Pavel Šimerda

- Rozhodnutí o možné subdodávce se komplikuje
- Konkuruje mu možnost zefektivnit vývoj pomocí LLM
- Zároveň agentický vývoj vyvolává dojem snadnosti
- Rozhodování ovlivňuje nejen realita, ale právě i pocity

© 2026 Pavel Šimerda

- Hype kolem agentického vývoje vytváří vlastní příběhy
- Často věci vypadají snazší, než ve výsledku jsou
- Firmy procházejí náročným obdobím a nemusejí nabírat
- Nechtějí přiznat slabost, nábor často předstírají
- Nabídka na pracovním portálu neznamená nutně skutečnost

© 2026 Pavel Šimerda

- Agentický vývoj vnáší vlastní druh nespolehlivosti
- Ještě hůře se odhaduje náročnost projektů a změn
- Závislost na konkrétních platformách a vendor lock-in
- Ochrana firemních dat použitých při vývoji
- Bezpečnost samotného vygenerovaného softwaru

© 2026 Pavel Šimerda

- Ne tak úplně. Těch vlivů je ve skutečnosti mnoho
- Dozvuky ekonomických dopadů COVID-19 a lockdownů
- Geopolitická situace ve světě tomu nepřidává

© 2026 Pavel Šimerda

- Nebude možné přistupovat k vývoji jako doposud
- Těžko se předvídá, co se na trhu v brzké době stane
- Jediná jistota je schopnost se přizpůsobit

© 2026 Pavel Šimerda

Jak z toho ven?

- Práce v ne tak rutinních odvětvích
- Potřeba specifické doménové odbornosti
- Malé množství kódu s vysokou mírou odpovědnosti
- Propojení s průmyslem a hardwarovým světem

© 2026 Pavel Šimerda

- Využití systémového myšlení mimo obor IT
- Propojení s dalšími odvětvími a oblastmi
- Otevření spolupráce s úplně novými lidmi
- Mentoring a vzdělávání v systémovém myšlení

© 2026 Pavel Šimerda

- Využití schopností v byznysu a financích
- Vyjednávání a efektivní komunikace s lidmi
- Nové kontakty a komunity mimo IT
- Networking nejsou jenom počítačové sítě



© 2026 Pavel Šimerda

- Vysoký důraz na osobní přístup ke klientovi
- Komunikace s klientem jako hlavní služba
- Provedení klienta jeho potřebami na prvním místě
- Samotný vývoj spíše jako vedlejší efekt činnosti
- Agentický vývoj jako samozřejmá součást práce

© 2026 Pavel Šimerda

Něco jsem zapomněl?

Pavel Šimerda

pavel@simerda.eu